

# Programme de formation en appui à la conformité des PME et TPE au Cameroun




# RAPPORT D'ACTIVITES

**Devenez conformes et  
obtenez des financements**

1ère Edition  
Avril 2026

+237 657 93 64 83  
+237 673 49 36 67

[sec.promessdur42@gmail.com](mailto:sec.promessdur42@gmail.com)

 Promessdur



# Table de matière

- INTRODUCTION.....2**
- I : ORGANISATION DU PROGRAMME .....3
  - 1.1. Association pour la Promotion de l'Economie Sociale, Solidaire et du Développement Durable (PROMESSDUR) : Présentation, Ambition globale et Cadre d'action .....3
    - LE BUREAU EXECUTIF DE PROMESSDUR.....4
  - 1.2. Les objectifs et les enjeux du Programme.....5
  - 1.3. Les articulations organisationnelles du Programme.....5
- II. DEROULEMENT DU PROGRAMME.....6
  - 2.1- Résumé structurés des présentations.....
    - JOUR 1.....7
    - JOUR 2.....9
    - JOUR 3.....10
  - 2.2. Synthèse des échanges.....12
    - QUELQUES CLICHES DE LA REMISE DES ATTESTATIONS.....16
- CONCLUSION .....17**
  
- RECOMMANDATIONS.....18
- ANNEXES .....19
- EQUIPE DE RÉDACTION.....26

## INTRODUCTION GENERALE

L'Association pour la Promotion de l'Economie Sociale, Solidaire et du Développement Durable (PROMESSDUR) a organisé du lundi 30 mars au mercredi 1er avril 2026 la première édition du Programme de Formation en Appui à la Conformité des PME et TPE au Cameroun à l'immeuble siège du Cabinet d'Expertise et de Partenariat International (CEPI Cameroun) de 8H00 à 16H00 par jour.

Le Programme, qui se tenait dans le cadre de la dynamisation de la culture entrepreneuriale au Cameroun sous le thème général « devenez conformes et obtenez des financements », a réuni environ 21 participants constitués de promoteurs de PME, d'entrepreneurs, de porteurs de projets et de cadres d'entreprises, plusieurs acteurs, experts et institutionnels, tous acteurs à des degrés divers, dans le développement du tissu économique du Cameroun.

Le présent rapport rend compte de cette activité sur le double angle de l'organisation et du déroulement du programme.



## I : ORGANISATION DU PROGRAMME

Le Programme tenu du 30 mars au 1er avril 2026 reposait sur des piliers thématiques précis aspirant à des objectifs et enjeux déterminés sur la base desquels se sont articulés les échanges.

### 1.1. Association pour la Promotion de l'Economie Sociale, Solidaire et du Développement Durable (PROMESSDUR) : Présentation, Ambition globale et Cadre d'action

Association à but non lucratif, PROMESSDUR a été légalement déclarée en 2024 au Cameroun afin de contribuer à l'émergence d'une société plus sensible aux idéaux de justice, d'équité et de solidarité en capitalisant sur le potentiel humain pour le bien-être des populations présentes et à venir. Avec son siège social à Monatélé, PROMESSDUR dispose des bureaux à Yaoundé et connaîtra une extension de manière progressive au Cameroun et en Afrique.


La mission de PROMESSDUR est, entre autres, de promouvoir le développement rural et urbain, la protection de l'environnement, la gestion des ressources naturelles, le volontariat et le bénévolat, l'entrepreneuriat, l'engagement citoyen, le renforcement des capacités et l'insertion socio-économique inclusive des couches sociales en vue du développement durable au Cameroun et en Afrique.

Elle remplit cette mission à travers des activités diverses telles que la sensibilisation, le renforcement des capacités, la formation, la promotion, le plaidoyer, les études et conseils, l'accompagnement structuré, le montage des projets de développement, la recherche de financements et le développement de partenariat.



# LE BUREAU EXECUTIF DE PROMESSDUR

**Président**




**M. TABAPSSI  
FAMNDIE Thimothée**

**Vice-Présidente**




**Mme. NGO HANDY  
épse NGOUE Blandine**

**Secrétaire Général**



**Dr. ANTONY  
STEPHEN Kamsu**

**Trésorière**



**Mme. AYUK Rachael  
EBOB**

**Conseiller n°1**



**M. TCHANDEU  
Laurent**

**Conseiller n°2**



**M. NKANJO Bruno**

Sous la supervision générale de son Président, **S.E.M. TABAPSSI Thimothée**, le Programme s'est déroulé dans la ligne thématique de l'appui à la conformité des PME et TPE au Cameroun.

## 1.2. Les objectifs et les enjeux du Programme

L'objectif général de ce programme était de contribuer à la dynamisation d'une culture entrepreneuriale compétitive et responsable pour une performance durable au Cameroun et en Afrique à travers la sensibilisation, la formation et le renforcement des capacités des entrepreneurs et porteurs de projet.

Les objectifs spécifiques étaient de sensibiliser, former et renforcer les capacités des personnes cibles à la maîtrise du management, de la gestion administrative et financières des entreprises ; vulgariser les bonnes pratiques de conformité et d'évitement des sanctions administratives et fiscales des entreprises pour une performance durable ; former et orienter les sous-récepteurs à la compréhension et au respect des règles et réglementations des subventions et financements des bailleurs de fonds public et privés.

## 1.3. Les articulations organisationnelles du Programme

Les travaux ont été organisés en plénière autour des séquences publicitaires directes, sur six principaux axes thématiques qui auront permis de structurer les différents échanges entre les participants tout au long des trois jours qu'il aura duré.

Trois temps forts ont marqué le déroulement global des travaux.

- ✓ La phase introductive du Forum, marqué par le mot de bienvenue du Président de PROMESSDUR qui, dans son propos a précisé l'origine de l'initiative du programme de formation, la problématique et les enjeux des travaux du jour ; tout en insistant sur le bienfondé et les motivations de cette activité, visant à proposer un appui technique à la politique de conformité des PME et TPE du Cameroun ;
- ✓ La phase des débats de fond, articulés autour des exposés et des interventions des différents experts, suivis des échanges sous forme de questions-réponses avec les participants.
- ✓ La phase de clôture des travaux, meublée par l'adoption des conclusions et des recommandations, et le mot final de remerciement du Président de PROMESSDUR qui a tenu à souligner sa satisfaction quant à la richesse des informations partagées et à la qualité des débats menés, tout en marquant l'ouverture de PROMESSDUR à toutes perspectives pour une meilleure promotion des PME et TPE du Cameroun.

## II. DEROULEMENT DU PROGRAMME

Le Programme s'est déroulé en deux parties : les présentations structurées des experts et la séquences des questions-réponses et l'offre de PROMESSDUR à l'adhésion à un réseau professionnel structuré de PME et de TPE à travers l'adhésion au Programme de Formation en Appui à la Conformité des PME et TPE.



### 2.1- Résumé structurés des présentations



Modérée par **Dr. ANTONY STEPHEN Kamsu**, Responsable juridique et chargé de projets - Secrétaire Général de PROMESSDUR, et par **Mme Sonia BIKOÏ**, Responsable de la Communication - membre de la même Association, le déroulement des travaux, a vu se succéder au pupitre des débats, 7 intervenants répartis sur six présentations toutes structurées autour des évaluations pré et post-formation. La

formulation des conclusions nous a permis de dresser quelques recommandations à l'attention du Comité d'Organisation et de partenaires clés de PROMESSDUR à l'instar du Cabinet d'Expertise et de Partenariat International (CEPI Cameroun).



## JOUR 1



**M. NKANJO Daniel**, Expert en Management et Développement local – Consultant à CEPI Cameroun, « Leadership et Management des PME et TPE ».

« La présentation de **M. Daniel Nkanjo** a mis en évidence les différences et complémentarités entre manager et leader dans les PME. Le manager se concentre sur l'organisation, la planification et le contrôle, tandis que le leader inspire et donne une vision. Le manager se distingue par la rigueur et la gestion des processus, le leader par l'influence et la Com-

munication. Le modèle idéal de manager–leader combine ces deux approches pour plus d'efficacité. Les cinq niveaux de leadership montrent une évolution de l'autorité vers une influence durable. La gestion du temps est apparue comme un levier clé de performance. La prise de décision est un processus stratégique basé sur l'analyse et la responsabilité. Enfin, l'importance de la qualité, de la performance et de l'amélioration continue a été soulignée. ».

**KONGNE Gabriel**, Expert-comptable mémorialiste Cabinet **KG-SERVICES**, « Gestion administrative et financière ».

La présentation de Gabriel KONGNE portait sur la gestion administrative et financière des PME et TPE. Elle visait à renforcer la relation avec les partenaires et autorités, tout en assurant la sécurité financière et la maîtrise des risques. L'accent a été mis sur l'importance d'une bonne organisation administrative et d'un classement efficace des documents. Trois piliers ont été identifiés : accessibilité, sécurité et conformité aux exigences légales. La comptabilité simplifiée a été présentée comme un outil de suivi des opérations passées. En parallèle, la gestion budgétaire permet d'anticiper et de planifier les ressources futures. Ces deux approches sont complémentaires pour une gestion efficace de l'entreprise. La formation a également abordé l'élaboration et la lecture des états financiers, notamment le bilan. Les outils numériques ont été recommandés pour améliorer la gestion administrative et le suivi des activités. Enfin, la prise de décision éclairée a été présentée comme un levier essentiel pour atteindre les objectifs de l'entreprise.

### Interventions spéciales



**M. YAMEN Prosper**, Président Exécutif de la Chambre de Commerce Belgo-Camerounaise (CCBC), « Vendre à l'international : l'apport de la Chambre de Commerce Belgo-Cameroun ».

La présentation de M. Yamen portait sur les opportunités de vente à l'international pour les PME et TPE camerounaises. Elle a mis en évidence les difficultés d'accès au marché européen. L'insuffisance des volumes de production constitue un obstacle important. Les problèmes de qualité et de standardisation

freinent la compétitivité. La non-conformité aux normes européennes limite les possibilités d'exportation. La communication et le marketing restent souvent inadaptés. Le manque de financement réduit les capacités d'investissement. La faible structuration des entreprises nuit à leur crédibilité. Il a recommandé de renforcer la production, la qualité et la conformité. Enfin, l'accompagnement institutionnel et l'accès aux financements sont essentiels pour réussir.



**M. ABHEY AKUE Marius**, *vice-Président du Conseil d'Administration de la Fédération Ivoirienne des Petites et Moyennes Entreprises (FIPME), Président de la Confédération Ouest-Africaine de la Boulangerie et de la Pâtisserie (COAB BP)*, « **les opportunités de partenariats entre entrepreneurs africains : regard sur le Cameroun et la Cote d'Ivoire** ».

La présentation de M. Abey portait sur les opportunités de partenariats entre entrepreneurs africains, avec un focus sur le Cameroun et la Côte d'Ivoire. Il a mis en avant l'existence de cadres de coopération entre les deux pays, favorisant le

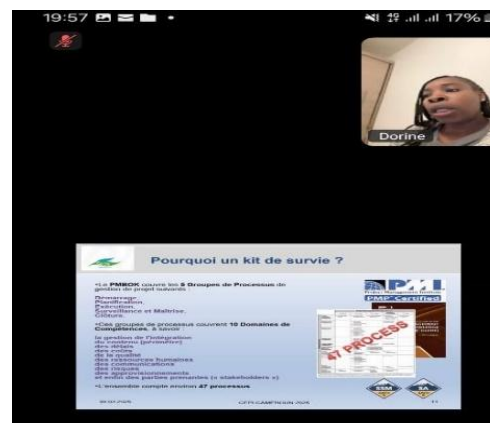
développement des PME et les échanges économiques. Ces accords offrent des opportunités de collaboration et d'accès à de nouveaux marchés. L'intervenant a insisté sur l'importance de construire des réseaux solides entre entrepreneurs. Il a valorisé l'approche par chaîne de valeur pour renforcer la compétitivité des entreprises. L'exemple du secteur de la boulangerie a illustré la nécessité de structurer les acteurs, de la production à la distribution. La mutualisation des ressources et des compétences a été présentée comme un levier de croissance. Enfin, il a encouragé les PME à se formaliser et à s'organiser pour mieux tirer profit des partenariats régionaux.



**Mme NOUMIA Dorine**, *Experte en Gestion de projets d'entreprise et CEO de Project In Action France*, « **les outils de management efficace par la gestion des projets** ».

La présentation de **Mme Dorine NOUMIA**, qui s'est effectuée de manière exceptionnelle en distanciel, portait sur les outils de management efficace à travers la gestion de projet. Elle visait à améliorer

l'organisation, la maîtrise des outils et l'état d'esprit des participants. La gestion de projet est définie comme l'application de compétences et techniques pour atteindre des objectifs



précis. En s'appuyant sur le PMBOK, cinq phases ont été présentées : démarrage, planification, exécution, suivi et clôture. Ces phases couvrent des domaines clés comme les coûts, délais, risques et parties prenantes. Des méthodologies variées (Waterfall, Agile, Hybride) composent le "kit de survie" du manager. L'accent a été mis sur l'organisation, la planification budgétaire et les outils de suivi comme Kanban et les tableaux de bord KPI. L'importance des outils de suivi, des soft skills et du Design Thinking a été soulignée. Enfin, la culture agile et les outils numériques favorisent collaboration, adaptation et amélioration continue.

## JOUR 2



**M. MESSINA Louis Marie, Expert fiscaliste et Associé gérant au CGA PROFISCAL, : « Conformité légale et fiscale » :**

La présentation de M. Louis Marie Messina portait sur la conformité légale et fiscale des PME et TPE. Elle a débuté par le cadre juridique de l'entreprise, notamment les actes uniformes de l'OHADA et la législation camerounaise sur les actes de commerce. Il a expliqué les différentes formes juridiques possibles : personne physique, personne morale et personne de droit public. L'accent a été mis sur les conditions financières de création, notamment les capitaux minimums requis selon les statuts. La présentation a ensuite abordé les différents régimes fiscaux au Cameroun. Parmi eux figurent le régime du réel, l'impôt général synthétique (IGS), le régime des non-professionnels et celui des organismes à but non lucratif. Les seuils d'imposition ont été expliqués pour mieux orienter les entreprises. Les obligations comptables ont été présentées comme essentielles pour assurer la transparence financière. Les obligations déclaratives et fiscales ont également été détaillées pour éviter les sanctions. Enfin, la conformité a été présentée comme un levier de crédibilité et de pérennité pour l'entreprise.





**M. TIENTCHEU Willy Emmanuel, *Chef de Division et Directeur d'Agence à Numérica Finance SA*, « Obtenir des financements pour son projet en 3 jours » ;**

La présentation de M. Willy Emmanuel Tientcheu portait sur les stratégies pour obtenir un financement de projet en un délai court. Elle a débuté par une compréhension globale des mécanismes de financement et des attentes des bailleurs. L'accent a été mis sur la prospection ciblée des partenaires financiers adaptés au projet. Le formateur a également expliqué l'importance de bien identifier les périodes et critères d'éligibilité. La préparation du dossier de candidature a été présentée comme une étape déterminante. Il a insisté sur la clarté, la cohérence et la pertinence des informations fournies. Le processus de soumission et de suivi du dossier a été détaillé pour maximiser les chances de succès. La négociation et la contractualisation ont été abordées comme des phases clés pour sécuriser le financement. Le suivi et le reporting ont été présentés comme essentiels pour maintenir la confiance

des bailleurs. Des options rapides de financement sous 72 heures ont été évoquées, notamment via les institutions de microfinance. Il a recommandé de disposer d'un dossier complet incluant pièces administratives et business plan simplifié. Enfin, la garantie morale, comme la caution solidaire, a été soulignée comme un levier facilitant l'accès rapide aux fonds.



**M. MBENKEU Emmanuel & Mme MBINGA Larissa, Consultants à GS1 Cameroun, « Stratégie de Vente » ;**

La présentation de M. Emmanuel Mbenkeu et de Mme Larissa Mbinga portait sur la stratégie de vente pour les PME et TPE. Elle a débuté par l'importance de la traçabilité des produits, notamment à travers les codes-barres 617 promus par GS1 Cameroun. Les intervenants ont montré que la traçabilité renforce la crédibilité et facilite l'accès aux marchés formels. Ils ont ensuite présenté les bases d'une stratégie de vente efficace. L'accent a été mis sur la connaissance du client et l'adaptation

de l'offre à ses besoins. L'importance de la communication et du positionnement du produit a été soulignée. Ils ont également évoqué les techniques de prospection et de fidélisation de la clientèle. La différenciation et la valeur ajoutée ont été présentées comme des leviers clés de compétitivité. Enfin, ils ont encouragé les entreprises à structurer leur démarche commerciale pour améliorer durablement leurs performances.



**M. PEM Miché Félix, Responsable de la communication au Palais des Congrès de Yaoundé : « Bonus : Domaines porteurs de l'entrepreneuriat & Intelligence artificielle » ;**

La présentation de M. Miché Félix Pem portait sur les domaines porteurs de l'entrepreneuriat et l'apport de l'IA au Cameroun. Il a présenté les types d'IA : générative, analytique et conversationnelle. Leurs applications concernent le commerce, l'agriculture, les services et le marketing. L'IA a été décrite comme

un levier d'automatisation, d'optimisation et de prise de décision. Cependant, des limites existent comme le faible niveau de maîtrise numérique et l'accès à Internet. Le manque de formation et la résistance au changement freinent son adoption. Il a aussi analysé le contexte économique, marqué par une population jeune et une urbanisation rapide. Malgré une forte informalité, le pays offre des opportunités liées à la digitalisation et aux services. Des secteurs porteurs comme l'agro-industrie, le numérique, l'énergie, la santé et l'éducation ont été soulignés. Enfin, l'importance de structurer les entreprises et un atelier pratique ont conclu la présentation.



## 2.2. Synthèse des échanges



**Mme KAPNANG Léonie, Directrice Générale chez SAFETY & CARE INSURANCE et chez ELKAPIRA Group** : Comment se prémunir des préjudices liés au départ des employés dont l'entreprise a financé la formation ? vers quelles structures peut-on se retourner pour obtenir des financements pour l'extension d'un commerce ou d'un centre commercial par exemple ?

Pour se prémunir des départs après une formation, l'entreprise peut inclure une clause de dédit-formation ou un contrat d'engagement de durée minimale. Mettre en place des politiques de fidélisation et un environnement de travail motivant renforce l'engagement. Formaliser les compétences acquises valorise le salarié en interne. Un dialogue régulier

permet d'anticiper les intentions de départ. Au Cameroun, les PME peuvent se tourner vers des institutions de microfinance comme ACEP Cameroun ou Numérica Finance SA. ACEP Cameroun finance les TPE/PME avec des crédits adaptés aux activités commerciales. Numérica Finance SA propose des crédits, de l'épargne et des services digitaux pour les projets d'investissement. ADeC SA (Appui au Développement des Entreprises du Cameroun) offre aussi crédit et accompagnement aux PME. Ces institutions offrent des financements rapides et accompagnent la structuration et la gestion des projets. Combiner financement, accompagnement et gestion proactive sécurise et pérennise les projets.



**M. ZE Théofane Patrick, Expert IT, Associé Gérant chez GEDA Sarl** : Comment peut-on légalement se séparer d'un associé devenu difficile à gérer ? Quelles sont les qualités d'un bon manager ? un manager est-il aussi un leader ?

Au Cameroun, on peut se séparer d'un associé en appliquant les clauses prévues dans les statuts (rachat de parts, exclusion). À défaut, une procédure judiciaire peut être engagée pour demander son exclusion pour juste motif. Enfin, une négociation amiable avec cession de parts reste la solution la plus simple et rapide. Un bon manager possède

plusieurs qualités clés : il est organisé, rigoureux et sait planifier les tâches efficacement. Il communique clairement, écoute son équipe et prend des décisions réfléchies. Il fait preuve d'empathie, motive ses collaborateurs et développe leurs compétences. Il s'adapte aux changements et gère les imprévus avec flexibilité. Il agit avec intégrité et sert d'exemple pour inspirer confiance. Un manager peut



être aussi un leader lorsqu'il inspire, motive et donne une vision à son équipe. Le manager-leader idéal combine rigueur organisationnelle et capacité à influencer positivement son entourage.



**M. NYAME NGALLE Honoré Cyrille, Porteur de Projets :** Comment sécuriser son idée de projet ou en parler sans avoir peur de se la faire voler ? A quoi servent les codes-barres et quels sont les organismes qui s'occupent de la conformité des produits au Cameroun ?

Pour sécuriser son idée de projet au Cameroun, il est essentiel de protéger sa propriété intellectuelle. Le MINPMEESA accompagne les entrepreneurs dans le développement et la formalisation de leurs projets. L'OAPI permet de déposer brevets, marques et dessins industriels pour protéger les innovations. L'APME offre un soutien technique et légal pour sécuriser

les projets des PME. L'API facilite l'accompagnement à l'investissement et la mise en conformité réglementaire. Signer des accords de confidentialité avec des partenaires fiables réduit les risques de vol d'idée. Les codes-barres identifient et suivent les produits, facilitant traçabilité et commercialisation. La conformité des produits est assurée par l'ANOR, qui élabore les normes et certifie les produits. Elle travaille avec des laboratoires partenaires pour évaluer la qualité et la conformité. Les normes d'origine sont délivrées par des organismes déconcentrés comme les chambres de commerce ou la douane. Des laboratoires comme le Centre Pasteur vérifient la qualité phytosanitaire des produits. Ces structures garantissent que les produits respectent les standards nationaux et internationaux.



**Mme NGO MBOG Héléne Sandra, Juriste chez Blue Ocean Group :** Quelles sont les opérations à mettre en œuvre par un juriste d'entreprise afin de s'assurer efficacement de la conformité de son entreprise au Cameroun ?

Pour assurer la conformité de son entreprise au Cameroun, un juriste doit d'abord vérifier que la structure juridique et les statuts de l'entreprise respectent la loi. Il doit s'assurer que l'entreprise dispose de toutes les autorisations et licences nécessaires auprès des autorités compétentes. Le juriste doit suivre les réglementations fiscales et sociales, en veillant au paiement correct des impôts et cotisations. Il doit contrôler la propriété intellectuelle, notamment brevets, marques et droits d'auteur via l'OAPI. Il doit veiller à la conformité des produits avec les normes locales et internationales via l'ANOR. Le juriste doit mettre en place des procédures internes et contrats clairs pour limiter les risques légaux. Il doit former le personnel sur la réglementation et les bonnes pratiques de l'entreprise. Il doit suivre les évolutions législatives et réglementaires pour adapter l'entreprise en continu. Enfin, il peut recourir à des audits réguliers et conseils externes pour vérifier l'efficacité des mesures mises en place.



**Mme MENZEFO KAMNANG Inès, Comptable chez Blue Ocean Group** : Quelles sont les qualités et les stratégies pour une bonne gestion administrative et financière dans une PME ?



Une bonne gestion administrative repose sur l'organisation et la classification rigoureuse des dossiers de l'entreprise. La tenue à jour des documents légaux, contrats et registres internes assure la conformité réglementaire. La communication interne et la coordination des services permettent un flux d'informations efficace. La planification et le suivi des budgets garantissent la maîtrise des

dépenses et des recettes. La comptabilité régulière et fiable permet de produire des états financiers précis et exploitables. Le suivi des flux de trésorerie aide à anticiper les besoins de financement et éviter les tensions de trésorerie. L'optimisation des ressources et la priorisation des investissements renforcent la performance financière. Mettre en place des procédures et contrôles internes limite les erreurs et les fraudes. La gestion des risques financiers et administratifs permet de prévenir les imprévus et litiges. La formation continue du personnel administratif et financier améliore la compétence et la réactivité. Enfin, l'audit interne et externe vérifie l'efficacité des processus et la conformité de l'entreprise.



**M. ADALA GUEYEMA Madelin Love, Promoteur de FullPower Sarl** : Y a-t-il des matériaux non imposables pour promouvoir l'entrepreneuriat dans le secteur de l'énergie durable au Cameroun ? quels sont les organismes qui financent les projets ou les entreprises dans ce secteur ?

Certaines exonérations fiscales et douanières encouragent l'entrepreneuriat dans les énergies renouvelables. La Loi de finances 2024 prévoit des taxes et droits de douane réduits sur l'importation d'équipements pour le solaire, l'éolien ou l'hydro  $\leq 1\ 000$  kW. Les matériaux non imposables incluent panneaux solaires, câbles photovoltaïques, unités de contrôle et accumulateurs. Pour financer ces projets, les PME peuvent se tourner vers des banques de développement et des lignes de crédit spécialisées. Des organisations internationales apportent prêts et garanties pour les projets solaires. Les fonds publics et agences étatiques soutiennent également les initiatives locales d'énergie durable. Certaines institutions régionales, comme la Banque de Développement des États de l'Afrique Centrale, financent les grands projets. Ainsi, l'exonération fiscale et le financement spécialisé stimulent efficacement l'investissement dans ce secteur.



**Mme Rachael AYUK, Responsable administrative et financière à CEPI Cameroun** : Est-il possible de changer son régime d'imposition au Cameroun ? quelles sont les meilleures techniques d'archivage des dossiers au sein de l'entreprise ?

Il est possible de changer de régime d'imposition en s'adressant à la Direction Générale des Impôts (DGI) et en respectant les conditions prévues par le Code Général des Impôts. Le changement peut concerner le passage du régime réel simplifié au régime réel normal, selon le chiffre d'affaires et la nature de l'activité. Pour l'archivage des dossiers, il est essentiel de classer les documents par catégorie : contrats, factures, paie, correspondances. L'indexation et le codage facilitent la recherche rapide des informations. La combinaison de supports physiques et numériques améliore la sécurité et l'accessibilité des dossiers. L'usage de logiciels de gestion documentaire permet le suivi, la sauvegarde et le contrôle des accès. Enfin, une politique interne d'archivage avec durée de conservation et règles de confidentialité garantit la conformité et la pérennité des informations.



**Mme Sonia BIKOÏ, Responsable du Centre de Formation Professionnelle de CEPI Cameroun** : Est-il réellement possible d'obtenir des financements en trois jours ? Quelle IA utiliser spécifiquement pour donner de la visibilité à son entreprise et faciliter la communication ?

Obtenir un financement en trois jours au Cameroun est rare mais possible. Surtout via des institutions de microfinance ou des plateformes de financement rapide avec des dossiers complets. Cela nécessite un projet bien structuré, des documents financiers à jour et un compte crédible auprès de l'institution. Les banques classiques prennent généralement plus de temps à cause des vérifications approfondies et des procédures administratives. Pour donner de la visibilité à son entreprise et faciliter la communication, certaines IA marketing peuvent être utilisées. Par exemple, ChatGPT ou Jasper AI permettent de créer des contenus promotionnels, articles et posts pour les réseaux sociaux. Canva AI aide à concevoir visuels, infographies et supports marketing rapidement. Les outils d'IA pour e-mailing comme Mailchimp avec IA optimisent la communication ciblée et l'engagement client. Les plateformes de gestion de réseaux sociaux intégrant IA, comme Hootsuite, planifient et analysent les publications. Ainsi, combiner préparation financière et outils d'IA marketing permet d'accélérer le financement et d'améliorer la visibilité de l'entreprise.



# QUELQUES CLICHES DE LA REMISE DES ATTESTATIONS



## CONCLUSION

La première édition du Programme de Formation en Appui à la Conformité des PME/TPE du Cameroun, organisé à Yaoundé par l'Association pour la Promotion de l'Économie Sociale, Solidaire et du Développement Durable (PROMESSDUR) à l'intention des promoteurs, entrepreneurs, porteurs de projet et cadres d'entreprises, a globalement atteint ses objectifs. Il a permis une forte mobilisation des participants et des solutions répondant à leurs attentes réelles à travers diverses présentations.

Les thématiques abordées ont permis de cerner les préoccupations des participants, majoritairement constitués des jeunes et des femmes promoteurs et cadres d'entreprises, tous animés par un réel intérêt pour l'entrepreneuriat et l'autonomisation financière.

L'engouement suscité par cette première édition du Programme a révélé un vif désir de reconduction et de multiplication de ce type d'initiatives. Les demandes de formation et d'accompagnement opérationnel pour une conformité efficace se sont rapidement manifestées. PROMESSDUR se trouve donc interpellée à répondre à ces attentes en mettant à disposition son réseau d'experts. Dans cette perspective, l'Association exprime son besoin d'appui de la part des partenaires techniques et financiers, ainsi que de tous les organismes engagés dans la préparation d'une jeunesse actrice du développement économique et durable du Cameroun et de l'Afrique.

Dans le cadre de ses perspectives d'action, PROMESSDUR se prépare pour la deuxième édition du Programme à Douala pendant le mois de juin 2026. Elle travaille actuellement à l'élaboration d'un projet d'envergure dédié à la création d'un Comité technique d'appui aux PME/TPE destinée à répondre de manière opérationnelle aux besoins d'accompagnement des Promoteurs, porteurs de projets et cadres d'entreprises du Cameroun. À cet effet, les Termes de Référence (TDR) ont déjà été rédigés.

L'équipe de PROMESSDUR saisit cette occasion pour exprimer sa profonde gratitude aux institutions gouvernementales, aux autorités locales ainsi qu'aux experts qui ont contribué au succès de la première édition de ce programme.

Une copie du présent rapport, accompagnée d'un album photo et de vidéos de l'événement, est disponible sur le site internet du Cabinet d'Expertise et de Partenariat International (CEPI-Cameroun, [www.ceplicam.com](http://www.ceplicam.com)), partenaire clé de PROMESSDUR (ou sur la page Facebook de PROMESSDUR).

## RECOMMANDATIONS

A la fin de la première édition du Programme de Formation en Appui à la Conformité des PME et TPE du Cameroun et suite aux échanges nourris entre les participants et les experts sous le regard attentif des modérateurs, les recommandations ci-après ont été formulées à l'endroit de PROMESSDUR.

**Recommandation 1 :** Multiplier les éditions du programme dans toutes les grandes villes du Cameroun, en commençant par Douala, pour toucher un plus grand nombre de PME et TPE.

**Recommandation 2 :** Promouvoir activement les initiatives des jeunes entrepreneurs afin de valoriser l'autonomisation financière des jeunes et encourager la création d'entreprises durables.

**Recommandation 3 :** Créer dans chaque ville des points focaux et ambassadeurs du programme pour rapprocher les participants et faciliter l'accès à l'information.

**Recommandation 4 :** Inciter les pouvoirs publics à renforcer la promotion de la politique de conformité des PME/TPE pour un climat des affaires favorable et durable.

**Recommandation 5 :** Établir au sein de PROMESSDUR un Comité technique d'accompagnement opérationnel chargé de suivre les PME/TPE après la formation pour maximiser l'impact des compétences acquises.

**Recommandation 6 :** Proposer des formations personnalisées ou à la carte pour répondre aux besoins spécifiques des participants et améliorer leur gestion et rentabilité.

**Recommandation 7 :** Développer des programmes de mentorat et tutorat impliquant les entreprises et organisations patronales pour accompagner les jeunes entrepreneurs.

**Recommandation 8 :** Mettre en place des sessions pratiques et ateliers appliqués pour que les participants puissent appliquer directement les connaissances acquises.

**Recommandation 9 :** Sensibiliser et mobiliser les bailleurs de fonds et partenaires financiers pour soutenir le financement du Programme de Formation en Appui à la Conformité des PME/TPE du Cameroun.

**Recommandation 10 :** Créer un réseau d'anciens participants pour partager les bonnes pratiques, faciliter le mentorat et renforcer la dynamique communautaire autour de la conformité et de la gestion d'entreprise.

**Recommandation 11 :** Mettre en place des indicateurs de suivi et d'évaluation pour mesurer l'impact du programme et ajuster continuellement les contenus et méthodes de formation selon les besoins réels des PME/TPE.





ASSOCIATION POUR LA PROMOTION DE L'ECONOMIE SOCIALE, SOLIDAIRE et du DEVELOPPEMENT DURABLE (PROMESSDUR)

JOUR 2 - Mardi, 31 Mars 2026

8H00 - 9H00	2 <sup>ème</sup> Evaluation des participants avant formation :			
9H00 - 12H00	Session 3 : Conformité légale et fiscale :	MESSINA Louis Marie	Dr. Antony Stephen Kamusu	de terminer journer n'est devenir la seule indiquer dans proposer d'ajouter
12H30 - 5H30	Session 4 : Obtenir des financements pour son projet en 3 jours :	TIENTCHEU Willy Emmanuel		
15H30 - 6H00	2 <sup>ème</sup> Evaluation des participants à mi-parcours :	JOUR 3 - Mercredi, 01 avril 2026		
8H00 - 9H00	3 <sup>ème</sup> Evaluation des participants avant formation :	M. MBENKEU Emmanuel & Mme MBINGA Larissa	Mme ASSEN Sonia	la formation et devenir pour ce travail de porteurs qui ont interventions qui ont sécurité et de participation de la part des parties opérer.
11H30 - 15H00	Session 6 : Bonus : Domaines porteurs de l'entrepreneuriat & Intelligence artificielle ; - Evaluation finale des participants ; Déjeuner - Echange d'expériences - remise des attestations - réseautage - clôture du programme	M. PEM Miché Félix		ASSET SONIA BIRI

FIN DES TRAVAUX

Tel : +237 657 93 64 83 / +237 673 49 36 67  
Sec.promessdur42@gmail.com  
BP : 117 - Monrovia  
Récepissé N° 126/RDAU/03/SAAP

ANNEXE 2 : Liste de présence



ASSOCIATION POUR LA PROMOTION DE L'ECONOMIE SOCIALE, SOLIDAIRE et du DEVELOPPEMENT DURABLE (PROMESSDUR)



Association pour la Promotion de l'Economie Sociale, Solidaire et du Développement Durable (PROMESSDUR)

Titre du Projet : Programme de Formation en Appui à la Conformité des PMEs & TPES - (1<sup>ère</sup> édition)

Date et lieu : 30 mars au 1<sup>er</sup> avril à Yaoundé sis à (Basos) carrefour marché Nkol-Efon ; Bénéficiaires : Promoteurs, entrepreneurs, porteurs de projets et cadres de PMEs et TPES du Cameroun.

FICHE DE PRESENCE

N°	Participants	Genre	Statut	Organisme d'attache	mail et téléphone	Ville siège	Signature par jour de présence effective du 30 mars au 1 <sup>er</sup> avril 2026		
							Jour 1 - 30 mars	Jour 2 - 31 mars	Jour 3 - 1 <sup>er</sup> Avril
1	ZE Théofane Patrick	H	Associé Gérant	GEDA Sarl	theofanep@geda.cm 985199842	Yaoundé			
2	ADALA GUEYEMA Madelin Love	H	Associé Gérant	FullPower Sarl	loveadala@fullpower.cm 985199842	Yaoundé			
3	MENZEFO KAMNANG Inès	F	Comptable	Blue Ocean Group	inesmenzefo@blueocean.cm 985199842	Douala			
4	NGO MBOG Héline Sandra	F	Juriste	Blue Ocean Group	helinembog@blueocean.cm 985199842	Douala			
5	KAPNANG Léonie	F	Associé Gérante	SAFETY & CARE INSURANCE et / ELKAPIRA Group	leoniekapnang@elkapira.cm 985199842	Douala			
6	NYAME NGALLE Honoré Cyrille	H	Porteur de projet	GIC LE NKOKOM	nyame@gic-le-nkokom.cm 985199842	Yaoundé			
7	PROSPER YAMEN	H	Président		prosper@prossdur.cm 985199842	BRUXELLES			
8	Abey Akindji H	H	Vice Président		abey@prossdur.cm 985199842	Yaoundé			
9	KONE GABRIEL T. Gabriel	H	Associé Général	KG-Service	gabriel@kg-service.cm 985199842	Yaoundé			

Tel : +237 657 93 64 83 / +237 673 49 36 67  
 Sec.promessdur42@gmail.com  
 BP : 117 - Monatéle  
 Récepissé N° 126/ROAIO3/SAAP





ASSOCIATION POUR LA PROMOTION DE L'ECONOMIE SOCIALE, SOLIDAIRE ET DU DEVELOPPEMENT DURABLE (PROMESSDUR)

09	NGOUÉ Blanche	F	VICE PRÉSIDENTE	PROFESSEUR	suppléant			
10	RACHAEL AYIK	F	PROFESSEUR	ferret ayik				
11	ASSÈN ANOUA	F	Co-ordonnatrice	jeffras orio				
12	MEFO HONDA	F	dykane	Kr Service	Signature			
13	ANGOUGOU MANKA	H	CEPI	responsable	Signature			
14	Andouy S. Koukou	H	PROFESSEUR	PROFESSEUR	Signature			
15	M. MARISSA lewin	H	Expert	CGA PROFESSEUR				
16	ASSÈN ANOUA	F	Co-ordonnatrice	jeffras orio				
17	TIGANTCHEM WILLY	H	Numerica	EXPERT				
18	TRINIGAT Jean-Georges	F	CGA Coordonnatrice	EXPERT	Signature			
19	TRIBAKOU Emmanuel	H	CGA Coordonnatrice	EXPERT	Signature			



Sec.promessdur2@gmail.com  
 BP : 117 - Monodédi  
 Téléphone : +237 673 64 83 / +237 673 49 96 67  
 Référé : N° 126/RDA/03/SAAP

(2)



ASSOCIATION POUR LA PROMOTION DE L'ECONOMIE SOCIALE, SOLIDAIRE et du DEVELOPPEMENT DURABLE (PROMESSDUR)

20)	PE-m pwa laoi Faly H	Expand	Polars ti's	Yoksoe	696.76.10.54													
21)	Timotee Taboan	H	Pendut	Pomardat	Ydwaok	Yde'												

*[Handwritten signature]*



Tel : +237 657 93 64 83 / +237 673 49 56 67  
Sec.promessdur42@gmail.com  
BP : 117 - Monotéle  
Récépissé N° 126/RDAUO3/SAALP

*[Handwritten number 3]*



ASSOCIATION POUR LA PROMOTION DE L'ECONOMIE SOCIALE, SOLIDAIRE et du  
DEVELOPPEMENT DURABLE (PROMESSDUR)



### Association pour la Promotion de l'Economie Sociale, Solidaire et du Développement Durable

(PROMESSDUR)

Titre du Projet : Programme de Formation en Appui à la Conformité des PMEs & TPes - (1<sup>ère</sup> édition)

Date et lieu : 30 mars au 1<sup>er</sup> avril à Yaoundé sis à (Bastos) carrefour marché Nkol-Eton ; Bénéficiaires : Promoteurs, entrepreneurs, porteurs de projets et cadres de PMEs et TPes du Cameroun.

#### EQUIPE PEDAGOGIQUE

N°	Noms et Prénoms	Genre	Statut	Profession	Organisme d'attache	Ville siège	Qualité
1	DR. ANTONY STEPHEN Kamsu	H	Expert droit et en développement de projets	Responsable juridique et Chargé de Projets	CEPI Cameroun	Yaoundé	Modérateur
2	NKANJO Daniel	H	Expert en management et suivi évaluation	DRPP	CEPI Cameroun	Yaoundé	Formateur
3	KONGNE Gabriel	H	Expert-Comptable	Associé Gérant	KG - SERVICES (Cabinet comptable)	Yaoundé	Formateur
4	ASSEN Sonia	F	Experte en Relations internationales	Responsable - communication	CEPI Cameroun	Yaoundé	Modératrice
5	NOUMIA Dorine	F	Experte en management et leadership	CEO	Project in Action France	Paris	Formatrice
6	MESSINA Louis Marie	H	Expert fiscaliste	Associé Gérant	CGA - PROFISCAL	Yaoundé	Formateur
7	TIENTCHEU Willy Emmanuel	H	Expert en financement des projets	Chef de Division / et Directeur d'Agence	NUMERICA FINANCE SA	Yaoundé	Formateur
8	PEM Miché Félix	H	Expert en Communication	Directeur de la cellule de Communication	Palais des Congrès de Yaoundé	Yaoundé	Formateur
9	MBENKEU Emmanuel &	H & F	Experts en stratégies de vente	Consultants	GSI Cameroun	Douala	Formateurs

Tel : +237 657 93 64 83 / +237 673 49 36 67

Sec.promessedur42@gmail.com

BP : 117 - Monrovia

Révisé N° 126/ROA/O3/SAAP

ANNEXE 4 : Nos partenaires



## Equipe de rédaction

**Rédacteur en Chef : Dr ANTONY STEPHEN Kamsu**, Secrétaire Général de PROMESSDUR, Coordonnateur du Programme.

**Assistant de rédaction : M. Serge AMOUGOU**, membre de PROMESSDUR, Infographe.

**Relecture : Mme Sonia BIKOÏ**, Membre de PROMESSDUR, Modératrice.

**SOUTENIR OU DEVENIR PARTENAIRE ?**

**Tel : +237 657 93 64 83 / +237 673 49 36 67**

**[Sec.promessdur42@gmail.com](mailto:Sec.promessdur42@gmail.com)**

# ASSOCIATION POUR LA PROMOTION DE L'ECONOMIE SOCIALE, SOLIDAIRE ET DU DEVELOPPEMENT DURABLE (PROMESSDUR)

## NOTRE VISION

Contribuer à l'émergence d'une société plus sensible aux idéaux de justice, d'équité et de solidarité en capitalisant sur le potentiel humain pour le bien-être des populations présentes et à venir.

## NOTRE MISSION

Promotion du développement rural et urbain, de la protection de l'environnement, de la gestion des ressources naturelles, du volontariat et du bénévolat, de l'entrepreneuriat, de l'engagement citoyen, du renforcement des capacités et de l'insertion socio-économique inclusive des couches sociales vulnérables en vue du développement durable au Cameroun et en Afrique.



## NOTRE CHAMP D'ACTION

- Développement rural et urbain ;
- Protection de l'environnement ;
- Gestion des ressources naturelles ;
- Volontariat et la bénévolat ;
- Engagement citoyen ;
- Insertion socio-économique inclusive ;
- Entrepreneuriat ;
- Economies sociales et solidaires ;

## NOS ACTIVITES

- Sensibilisation ;
- Renforcement des capacités et formation ;
- Promotion ;
- Plaidoyer ;
- Etudes / Conseils ;
- Accompagnement ;
- Montage de projets de développement ;
- Recherche des financements